

« » 2022 года

г. Ростов-на-Дону

Общество с ограниченной ответственностью Тоговый Дом «Норгрупп», в лице Куковьякиной Лидии Юрьевны, действующего на основании устава, именуемое в дальнейшем «поставщик», с одной стороны и Общество с ограниченной ответственностью « _____ », в лице _____

действующего на основании устава, именуемый в дальнейшем «дилер», далее совместно именуемые «сторонами», а по отдельности – «сторона», заключили настоящий договор (далее – договор) о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Стороны заключили настоящий Договор на основе принципа прозрачных, честных и долгосрочных партнерских отношений, руководствуясь условиями сотрудничества для дилеров и принципами, установленными в нём, по условиям настоящего договора поставщик поставляет: светодиодные осветительные приборы, световые иллюминации, световые украшения, модули ТКО, остановочные павильоны и товары связанные с благоустройством окружающей среды согласно письменных заявок (Приложение 1. Форма Заявки) от дилера, а дилер принимает и оплачивает их стоимость.

1.2. Перечень товара, количество, цена за единицу, сроки и условия поставки указываются в спецификациях к настоящему договору, являющихся неотъемлемой частью настоящего договора.

Поставка товара возможна следующими способами:

- доставка товара поставщиком в адрес дилера силами поставщика или с привлечением транспортной компании по усмотрению поставщика.

- самовывоз товара дилером с места, указанного в спецификациях к настоящему договору

- Транспортной компанией по выбору и за счет дилера.

1.3. Цены на товар включают все затраты, в том числе налоги, сборы, страхование, уплату таможенных пошлин и другие обязательные платежи и остаются неизменными до полного выполнения обязательств по настоящему договору.

Стоимость доставки товара до склада дилера не входит в цену товара и оплачивается дилером отдельно на основании выставленного за транспортировку счета, в зависимости от выбранного способа доставки.

2. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

2.1. Поставка производится на основании направленной дилером заявки на адрес электронной почты поставщика или иным способом, предусмотренным настоящим договором, согласовании спецификации и оплаты выставленного поставщиком счета согласно раздела 3. настоящего договора.

Поставщик выставляет счет согласно заявке дилера, на основании согласованной сторонами спецификации и стоимости товара. Поставщик имеет право изменить цены до истечения срока действия договора в зависимости от показателей, обуславливающих цену товара (себестоимость, затраты и т.п.), до момента выставления счета дилеру с обязательным уведомлением. Срок, в течении которого счет и спецификация действуют, а цены, указанные в них, не подлежат изменению, указаны в спецификации. В случае неоплаты счета в указанный период, по запросу дилера, Поставщик направляет новый счет и спецификацию, с учетом цен, указанных в действующем прайс-листе, на момент отправки счета. В случае, когда срок, в течении которого счет и спецификация действуют не указаны в спецификации, спецификация должна быть рассмотрена дилером в течение 3 (трех) дней с момента ее получения. Дилер направляет поставщику посредством факсимильной или электронной связи полученную от поставщика действующую спецификацию, подписанную уполномоченным представителем и скрепленную печатью, что свидетельствует о его согласии с условиями спецификации и производит оплату согласно счету выставленного на основании согласованной спецификации в порядке раздела 3 настоящего Договора.

3. СПОСОБ ОТГРУЗКИ

3.1 - Поставка товара поставщиком в адрес дилера силами поставщика или с привлечением транспортной компании по усмотрению поставщика за счет дилера;

- Самовывоз товара дилером с места, указанного в спецификациях к настоящему договору (выборка);

Выборка продукции дилером (его представителем) на складе поставщика (грузоотправителя) производится в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты уведомления о готовности продукции к отгрузке. Получение продукции осуществляется на основании оригинала надлежаще оформленной доверенности и документа, удостоверяющего личность представителя дилера, в соответствии с режимом работы склада поставщика. О дате и времени прибытия автотранспорта под погрузку дилера уведомляет поставщика предварительно, за 2 (два) рабочих дня, в письменной форме или другой форме, согласованной сторонами в спецификации к договору.

- поставка товара транспортной компанией по выбору и за счет дилера;

Способы отгрузки, конкретные виды транспорта и условия поставки по каждой партии продукции, указываются в счете либо спецификации.

3.2 Моментом поставки продукции и моментом перехода права собственности на поставляемую продукцию считается:

_____ Поставщик

_____ Дилер

- в случае поставки автомобильным транспортом поставщика - дата в товарной и/или транспортной накладной о приемке продукции дилером или его грузополучателем от перевозчика в месте назначения;
- в случае поставки на условиях самовывоза автотранспортом дилера (выборки) - дата в товарной накладной о получении продукции дилером или его грузополучателем на складе поставщика или его грузоотправителя.
- в случае поставки транспортной компанией по выбору и за счет дилера – с момента передачи товара в транспортную компанию.

3.3 В случае поставки продукции по одной спецификации (счету) с применением нестандартных схем погрузки продукции в одно транспортное средство, выполненной по требованию дилера, поставщик не несет ответственности за механические повреждения продукции и различные виды деформации, возникшие во время перевозки, погрузки или выгрузки.

4. ОБЯЗАННОСТЬ СТОРОН

4.1 Дилер обязуется:

4.1.1 Обеспечивать соблюдение принципов, установленных в условиях сотрудничества для дилеров, применять все доступные способы для высокого уровня реализации товаров, оказания сопровождения гарантийного обслуживания согласно гарантийной политики, информационного проводимой дилером по этому договору, обеспечивать информационное сопровождение в полном соответствии с указаниями Поставщика.

Осуществлять своевременную оплату по договору.

4.1.2 Обеспечить приемку товара, в том числе осуществить проверку при приемке товара по количеству и ассортименту.

4.1.3 Не использовать товарный знак поставщика совместно с товарными знаками других продавцов товаров, аналогичных товару поставщика, без предварительного письменного согласия поставщика и для иных целей, прямо предусмотренных настоящим договора.

4.1.4 Своевременно информировать поставщика об ориентировочных потребностях в продукции на следующий период и о ценах, которые сложились на аналогичную продукцию на рынке регионов, в которых дилер реализует продукцию, переданную поставщиком..

4.1.5 Получать от поставщика информацию, касающуюся нового товара поставщика, его качества и ассортимента.

Дилер имеет право:

4.1.6 Направлять поставщику любой запрос или заказ на реализацию товара поставщика, полученный дилером от третьих лиц, находящихся за пределами территории, для дальнейшего рассмотрения в течение ____ (____) дней с момента получения такого запроса или заказа.

4.1.7 Направлять поставщику любой запрос, возникающий в процессе реализации продукции, полученной в рамках исполнения данного договора.

4.1.8 Использовать от своего имени прямо или косвенно товарный знак и иную (какую) интеллектуальную собственность поставщика, перечисленную в настоящем договоре другие средства его индивидуализации, его наименование с целью привлечения клиентов для реализации товаров и услуг поставщика, способами, не наносящими репутационный ущерб поставщику и не противоречащими действующему законодательству Российской Федерации.

Поставщик обязуется:

4.1.9 Поставить дилеру товар надлежащего качества.

4.1.10 Предоставить дилеру товаросопроводительные документы, оформленные надлежащим образом по унифицированным формам, действующим на момент отгрузки товара, а именно:

4.1.11- УПД – универсальный передаточный акт, который составляется на каждую партию товара в двух экземплярах (один экземпляр возвращается Поставщику после подписания Дилером);

4.1.12- сертификат соответствия, паспорт качества на Товар;

4.1.13 УПД и другие документы, передаваемые поставщиком, подлежат передаче ему одновременно с товаром.

4.1.14 Своевременно информировать дилера о появлении у поставщика новых товаров, их характеристиках и стоимости.

4.1.15 В период не более чем 2 дней рассматривать предоставленные заявки на поставку очередной партии товара, информировать о сроках их выполнения, а также подписывать их и направлять подписанные экземпляры спецификации в адрес дилера вместе с соответствующей партией товара.

4.1.16 На протяжении не более чем 3 дней рассматривать предоставленные заявки на поставку особо крупной партии товара, информировать о сроках их выполнения.

4.1.17 На протяжении не более чем 7 дней рассматривать любой запрос дилера, возникающий в процессе реализации продукции, полученной в рамках исполнения данного договора.

4.1.18 Консультировать дилера о формах организации политики сбыта.

4.1.19 Назначать ответственное лицо, с которым дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по этому договору.

Не разглашать тайну коммерческой деятельности дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от дилера в соответствии с настоящим договором.

4.2 Поставщик имеет право:

4.2.1 Предоставить рекламные и информационные материалы дилеру на бумажном носителе по согласию сторон.

4.2.2 Организовать очное обучение и повышение квалификации сотрудников дилера по согласию сторон.

_____ Поставщик

_____ Дилер

4.2.3 Указывать дилера, место осуществления его деятельности в разделе о реализации продукции на информационном портале поставщика

4.2.4 Стороны совместно планируют проведение маркетинговых и (или) рекламных акций и согласовывают бюджеты для проведения таких акций и мероприятий в приложениях, которые являются неотъемлемыми частями настоящего договора.

5. ЦЕНА И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

5.1 Цена продукции устанавливается поставщиком и указывается в счете и согласовывается сторонами в спецификации.

5.2 Форма оплаты: безналичное перечисление денежных средств платежными поручениями. Моментом оплаты считается дата зачисления денежных средств на расчетный счет поставщика.

5.3 В платежных поручениях обязательно наличие следующих сведений: юридическое наименование плательщика, реквизиты договора, реквизиты спецификации или счета, вид продукции. При оплате продукции за дилера третьими лицами в платежном поручении должна содержаться ссылка плательщика на дилера, с указанием его полного наименования, ИНН, номера настоящего договора, спецификации или счета к нему, вида продукции. Денежные средства, перечисленные третьими лицами, принимаются и засчитываются поставщиком в качестве оплаты по настоящему договору при условии предварительного предоставления дилером поставщику письменной просьбы о принятии и зачислении данных денежных средств. В случае нарушения условий настоящего пункта договора, поступившие денежные средства относятся на кредиторскую задолженность до момента выяснения назначения платежа, при этом поставщик освобождается от ответственности за недопоставку либо просрочку поставки продукции и иной ответственности, предусмотренной законодательством Российской Федерации, перед лицом, осуществившим перевод в качестве оплаты счета по договору. Оплата продукции другим плательщиком (третьим лицом) не влечет за собой в какой-либо форме уступку прав и обязанностей дилера по настоящему договору.

5.4 По дополнительному соглашению сторон, дилер имеет право оплатить продукцию другими способами.

5.5 При изменении ценообразующих факторов (изменения производственных затрат, затрат на транспортировку, а также рыночных цен на продукцию и отпускных цен производителей/поставщиков, изменение курса валют), поставщик вправе изменить цену на продукцию путем внесения изменений в прайс-лист, который направляется дилеру в случаях, предусмотренных настоящим договором.

5.6 Цена продукции, в полном объеме оплаченной в установленный спецификацией/счетом срок, не подлежит изменению.

5.7 В случае поставки продукции автотранспортом поставщика, транспортные расходы (провозная плата, стоимость услуг компаний-операторов), а также стоимость тары и упаковки в цену продукции не включаются, указываются поставщиком в счете на оплату и в счете-фактуре отдельно. Данные условия не применяются, если в спецификации или счете на оплату содержатся условия о включении транспортных расходов, тары и упаковки в цену продукции.

5.8 Оплата продукции производится дилером на условиях предоплаты – в течение 3 (трех) банковских дней с момента выставления счета на предоплату, если иные сроки не установлены счетом или не согласованы в спецификации;

5.9 Расходы, связанные с транспортировкой продукции, оплачиваются дилером поставщику в следующем порядке, если иное не согласовано сторонами в спецификации: расчетная сумма транспортных расходов оплачивается на условиях предоплаты до момента поставки на основании счета поставщика на предоплату.

5.10 Излишне уплаченные денежные средства засчитываются поставщиком в счеты оплаты последующей партии продукции либо возвращаются дилеру после подписания акта сверки взаиморасчетов и получения оригинала письменного требования о возврате излишне уплаченной суммы.

5.11 При наличии у дилера дебиторской задолженности перед поставщиком, денежные средства, поступившие от дилера, засчитываются, независимо от назначения платежа, как последовательная оплата предыдущих поставок в хронологической последовательности.

5.12 По окончании срока действия договора, а также по требованию одной из сторон в период его действия производится сверка взаиморасчетов и по ее результатам составляется двусторонний акт, который является неотъемлемой частью настоящего договора.

6. ПОРЯДОК ПРИЕМКИ

6.1 Приемка продукции по количеству и качеству производится согласно инструкциям о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству и качеству, утвержденных постановлениями Госарбитража СССР от 15.06.65 № П-6 и от 25.04.66 № П-7, уставом автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта РФ и условиями настоящего договора, и все претензии по данным основаниям принимаются только при наличии документов, оформленных в соответствии с указанными нормативными актами.

6.2 В случае обнаружения недостачи (недопоставки) или недостатков продукции, дилер направляет рекламационное письмо по принятому шаблону по электронной почте info@norgroup.ru в течение 24-х часов с момента обнаружения недопоставки (недостачи) или недостатков продукции. Поставщик обязуется рассмотреть рекламацию в течении 3 дней и дать официальное заключение. К письму прилагаются фотографии упаковки, самого оборудования и паспорт изделия. Если принять решение по фотографиям не получается, дилер отправляет на завод оборудование для диагностики. В случае подтверждения рекламационного случая поставщик имеет

право отремонтировать или заменить оборудование. Сроки ремонта оборудования оговариваются индивидуально, но не должны превышать более 90 дней.

6.3 В случае если оборудование вышло из строя по вине покупателя, стихийных бедствий или 3 лиц, поставщик дает официальное заключение и предлагает платный ремонт или отправление оборудования транспортной компанией или иным способом за счет покупателя. Стоимость ремонта оговаривается в индивидуальном порядке.

6.4 Претензии к поставщику по количеству или качеству продукции, в том числе по скрытым недостаткам, имеет право предъявить только дилер по настоящему договору: по количеству и качеству - в течение 15 (пятнадцати) дней с момента поставки, за исключением п.4.6, а по скрытым недостаткам – в течение 30 (тридцати) дней с момента обнаружения, но не позднее 40 календарных дней с момента поставки; по истечении этого срока дилер утрачивает право на предъявление претензии

6.5 К претензии по количеству или качеству должны быть приложены следующие документы:

- Акт приемки продукции общей формы
- Удостоверение представителя независимой организации или общественности (если участвовал в приемке, оригинал);
- Товарно-транспортная накладная (обе стороны) на поставленную продукцию (заверенная копия);
- Сертификат качества завода-изготовителя (заверенная копия);
- Фотографии упаковки при приемке оборудования.

6.6 В случае поставки продукции на условиях самовывоза (выборки) со склада Поставщика (грузоотправителя), дилер (грузополучатель) обязан осуществить приёмку продукции по количеству и качеству (за исключением скрытых недостатков), непосредственно при выборке. Представитель дилера (грузополучателя) обязан осмотреть продукцию, а также проверить соответствие продукции условиям договора и данным, указанным в товарно-транспортной или в товарной накладной, и в отношении ассортимента. Продукция считается принятой дилером (грузополучателем) после подписания им товарно-транспортной или товарной накладной. В случае приёмки продукции дилером без проверки, последний утрачивает право ссылаться на наличие явных недостатков или недостачи в дальнейшем.

6.7 В случае недопоставки продукции в отдельной партии, поставщик вправе произвести поставку недостающего количества в последующих партиях продукции или возместить стоимость недопоставленной продукции денежными средствами.

7.МАРКЕТИНГ

7.1 Стороны договорились совместно осуществлять деятельность в области рекламы товаров, продвижения товаров на рынок, связей с общественностью, исследования рынка и обучения торгового персонала согласно действующего законодательства, настоящего договора, условий сотрудничества для дилеров, плана рекламных компаний, и по обучению сотрудников дилера.

7.2 В рамках реализации программы маркетинга поставщик оказывает дилеру необходимую информационную поддержку, предоставляет рекламные и обучающие материалы на условиях и выполняет мероприятия, предусмотренные настоящим договором, а также координирует маркетинговую деятельность дилера касательно продукции, поставляемой в рамках исполнения настоящего договора.

7.3 Поставщик регулярно направляет дилеру подробные сведения о своей политике в области маркетинга и информирует дилера о своих программах по продвижению товаров на рынок, концепциях и мероприятиях по рекламе.

7.4 Дилер обеспечивает рекламу продукции в соответствии с предоставленными поставщиком образцами и материалами, а также в соответствии с планом рекламных кампаний.

7.5 Все договоренности между сторонами в области маркетингового сопровождения считаются достигнутыми и имеют силу в случае подписания сторонами дополнительного соглашения к настоящему договору.

7.6 Использование товарного знака поставщика возможно в случае и на условиях заключенного между сторонами лицензионного договора.

7.7 Стороны назначают ответственных лиц, по координации маркетинговой политики в рамках исполнения данного договора.

7.8 Стороны совместно планируют проведение маркетинговых и (или) рекламных акций и согласовывают бюджеты для проведения таких акций и мероприятий в приложениях, которые являются неотъемлемыми частями настоящего договора.

8.ОТЧЕТЫ ДИЛЕРА

8.1 Дилер незамедлительно информирует продавца о предполагаемом изменении своей организационно-правовой формы, реорганизации, смене руководства, об открытии новых филиалов и представительств, изменениях в составе участников (акционеров) организации дилера, а также о принятых изменениях в учредительных документах, смене местонахождения, изменении банковских реквизитов и других вопросах, которые могли бы повлиять на взаимоотношения между сторонами.

9.ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

9.1 За неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по настоящему договору стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

9.2 За необоснованный отказ от приемки продукции, согласованной к поставке, либо от приемки отгруженной продукции, дилер уплачивает поставщику, в случае предъявления последним соответствующего требования, штраф в размере 10% стоимости не принятой продукции и, в случае согласия поставщика с отказом дилера,

_____ Поставщик

_____ Дилер

возмещает 100% стоимости переадресации груза иному грузополучателю, а также оплачивает все расходы и штрафы, связанные с простоем транспортных средств.

9.3 В случае нарушения дилером (грузополучателем) п.4.8. настоящего договора в виде допущения сверхнормативного простоя транспортных средств или сроков возврата многооборотной тары, дилер обязан возместить любые убытки или дополнительные расходы поставщика, в том числе в виде штрафов, предъявленные поставщику грузоотправителями, собственниками транспортных средств и иными лицами.

В случае несвоевременного исполнения обязательств по оплате поставленной продукции и/или оказанных услуг, поставщик вправе требовать от дилера уплаты штрафной неустойки в размере 0,05% (ноль целых пять сотых процента) от суммы долга за каждый день просрочки, начиная со следующего дня после согласованной даты оплаты и до полного исполнения дилером обязательств по оплате.

9.4 В случае несвоевременного исполнения обязательств по поставке продукции, дилер вправе требовать от поставщика уплаты штрафной неустойки в размере 0,05% (ноль целых пять сотых процента) от стоимости непоставленной продукции за каждый день просрочки, начиная со следующего дня после согласованной даты поставки и до полного исполнения поставщиком обязательств.

9.5 Суммы убытков и штрафных санкций отражаются сторонами в учете с момента их признания должником, а в случае непризнания – с момента вступления в законную силу судебного решения, которым указанные убытки и штрафные санкции присуждены ко взысканию.

10.ФОРС-МАЖОР

10.1 Стороны не несут ответственности за полное или частичное неисполнение любых обязательств по договору, если такое неисполнение возникает вследствие форс-мажорных обстоятельств, таких как наводнение, пожар, землетрясение и другие стихийные бедствия, а также вследствие войны или военных действий, актов правительства и других обстоятельств, которые находятся вне контроля сторон, возникших после заключения Договора и непосредственно влияющие на исполнение Договора.

10.2 В случае наступления любого из указанных обстоятельств, сроки, обусловленные в договоре и дополнениях к нему, продляются соответственно на время действия указанных обстоятельств.

10.3 Сторона, которая не в состоянии выполнить свои обязательства, должна уведомить другую сторону в письменной форме о начале, ожидаемой продолжительности и времени прекращения перечисленных обстоятельств немедленно, но не позднее, чем через пятнадцать дней со времени начала действия форс-мажорных обстоятельств.

10.4 В течение одного месяца со дня отправки извещения о наступлении форс-мажорных обстоятельств, указанных в настоящей статье, представители сторон должны встретиться для того, чтобы провести консультацию и договориться о принятии мер для дальнейшего выполнения или расторжения договора.

11.СРОК ДЕЙСТВИЯ И ПОРЯДОК РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

11.1 Настоящий договор вступает в силу с момента подписания его сторонами и действует до 31.декабря.2022 г. В части платежей договор действует до окончания расчетов между сторонами, при этом окончание срока действия договора не освобождает стороны от исполнения денежных обязательств по нему.

11.2 Если до истечения срока действия договора стороны не заявили о намерении расторгнуть договор, то он считается продленным на каждый следующий календарный год, в случае исполнения дилером обязательных критериев, установленных в условиях сотрудничества для дилеров.

11.3 Договор не может быть прекращен стороной в одностороннем порядке, за исключением предусмотренных действующим гражданским законодательством РФ, случаев существенного нарушения его условий другой стороной.

11.4 Основанием для прекращения действия договора являются: истечение срока действия договора, соглашение сторон, решение суда.

11.5 Изменения и дополнения к договору оформляются письменным соглашением сторон. Предложение одной стороны о внесении изменений или дополнений в договор также считается принятым при наличии письменного подтверждения (согласия) другой стороны, подписанного уполномоченным лицом, и вступают в силу с момента подписания сторонами, если иное не установлено в дополнительном соглашении.

12.ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

12.1 Все споры по договору рассматриваются сторонами в обязательном претензионном порядке, срок ответа на претензию 10 (десять) дней с даты получения. В случае недостижения соглашения, спор подлежит разрешению в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством РФ.

12.2 Стороны принимают необходимые меры к тому, чтобы любые спорные вопросы, разногласия, либо претензии, могущие возникнуть из или касающиеся настоящего договора, были урегулированы путем обсуждения или обоюдного согласия. В случае если стороны не достигнут согласия по изложенным вопросам путем взаимовыгодных консультаций, то они подлежат рассмотрению в арбитражном суде Ростовской области.

12.3 До передачи спора на разрешение арбитражного суда стороны принимают меры к его урегулированию в претензионном порядке.

12.4 Претензия должна быть направлена в письменном виде. По полученной претензии сторона должна дать письменный ответ, по существу, в срок не позднее 10 (десять) рабочих дней с даты ее получения. Оставление претензии без ответа в установленный срок означает признание требований претензии.

12.5 В претензии должны быть указаны: наименование, почтовый адрес и реквизиты организации (учреждения, предприятия), предъявившей претензию; наименование, почтовый адрес и реквизиты организации (учреждения, предприятия), которой направлена претензия.

_____ Поставщик

_____ Дилер

12.6 Если претензионные требования подлежат денежной оценке, в претензии указывается истребимая сумма и ее полный и обоснованный расчет.

12.7 В подтверждение заявленных требований к претензии должны быть приложены надлежащим образом оформленные и заверенные необходимые документы либо выписки из них. В претензии могут быть указаны иные сведения, которые, по мнению заявителя, будут способствовать более быстрому и правильному ее рассмотрению, объективному урегулированию спора.

13. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

13.1 Стороны обязуются в течение срока действия настоящего договора и в течение 5 (пяти) лет после его прекращения обеспечить охрану полученной друг от друга информации конфиденциального характера и не использовать эту информацию для целей, не связанных с выполнением обязательств по настоящему договору.

13.2 Информация конфиденциального характера, передаваемая сторонами друг другу, должна иметь реквизиты, свидетельствующие о ее конфиденциальности.

13.3 Стороны обязуются не передавать оригиналы или копии документов, полученных друг от друга в связи с настоящим договором, третьим лицам без предварительного письменного согласия второй стороны договора, за исключением случаев, когда предоставление копий таких документов предусмотрено законодательством Российской Федерации.

13.4 Любой ущерб, причиненной стороне несоблюдением требований настоящей статьи договора, подлежит полному возмещению виновной стороной.

14. ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ

14.1 Стороны допускают заключение настоящего договора, спецификаций, дополнительных соглашений, иных приложений и дополнений к нему, а также обмен документами, связанными с исполнением настоящего договора, посредством факсимильной или электронной связи по номерам (электронным адресам), указанным в разделе 15 настоящего договора, и признают юридическую силу переданных указанными способами документов, при условии соблюдения требований ст. 434 ГК РФ, ст. 75 АПК РФ. Стороны должны обменяться оригиналами документов в течение 30 дней с даты их подписания (даты документа).

14.2 После подписания настоящего договора все предварительные переговоры по нему, переписка, предварительные соглашения и протоколы о намерениях утрачивают силу.

14.3 Приложения, спецификации, письма, телеграммы и прочие документы к настоящему договору являются его неотъемлемой частью.

14.4 Стороны обязуются уведомлять друг друга об изменениях формы собственности, почтовых и банковских реквизитов в течение 5 дней с момента таких изменений.

14.5 В случае, когда по соглашению сторон осуществляется страхование груза, расходы по его страхованию оплачивает дилер.

14.6 Условия настоящего договора и информация, полученная сторонами в связи с заключением настоящего договора и в процессе его исполнения, конфиденциальны и не подлежат разглашению.

14.7 В отношении остальных вопросов, касающихся исполнения настоящего договора и не урегулированных им, стороны руководствуются действующим гражданским законодательством РФ.

14.8 Настоящий договор составлен на девяти страницах (не считая приложений) в двух подлинных экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой стороны.

15. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА, РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Поставщик

Юридический адрес: 344082, г. Ростов-на-Дону, пр-т. Северса, д. 1,3, офис 1101.
Адрес для направления корреспонденции: 344082, г. Ростов-на-Дону, пр-т. Северса, д. 1,3, офис 1101
ОГРН 1197746622809
ИНН 9725023192
КПП 616401001
Банк: Ф-Л АКБ "ФОРА-БАНК" (АО) В Г. РОСТОВ-НА-ДОНУ
р/с 40702810800050000771
к/с 30101810460150000051
БИК 046015051
Директор

М.П.

Дилер

Реквизиты
Юридический адрес:
Фактический адрес:
ИНН/КПП
ОГРН
ОКПО
БИК
Банковские реквизиты:
р/с №
К/с.

Директор

М.П.

Поставщик

Дилер